

AWS Distribution Seller Agreement

Partner Guidebook v1.2

CONTENTS

01 AWS Partner ?

- 1) AWS Partner 소개
- 2) AWS Partner Network(APN) 프로그램
- 3) AWS Partner Path
- 4) AWS VAD & DSA Partner

02 AWS DSA Partner 혜택

- 1) 다양한 측면의 혜택 제공
- 2) AWS DSA Partner 대상 프로모션

03 AWS DSA Partner 계약하기

- 1) AWS DSA Partner 계약 프로세스

04 AWS DSA Partner Portal

- 1) AWS DSA 파트너 포탈 간단 소개
- 2) AWS DSA 파트너 포탈 콘텐츠 활용하기

05 AWS Partner Network(APN) 활용하기

- 1) AWS Partner Scorecard
- 2) 자격증 APN에 연결 및 확인하기
- 3) AWS Partner Badge 보기
- 4) 영업기회 등록 및 관리하기(ACE)

06 AWS DSA Partner 교육 프로그램

- 1) 파트너 역량 강화 및 승급을 위한 Training Plan
- 2) 파트너 니즈를 반영한 정기 교육
- 3) AWS 자격증 준비 과정
- 4) AWS 자격증 시험 무료 바우처 프로모션

07 AWS DSA Partner 마케팅 지원 프로그램

- 1) AWS DSA Partner 마케팅 펀드 지원
- 2) AWS Prospecting Day 소개

01 AWS Partner ?

- 1) AWS Partner 소개
- 2) AWS Partner Network(APN) 프로그램
- 3) AWS Partner Path
- 4) AWS VAD & DSA Partner

01 AWS Partner ?

1) AWS Partner 소개

What is a AWS Partner?

AWS Partner는 프로그램, 전문 지식 및 리소스를 활용하여
고객 제품을 구축, 마케팅 및 판매하는 AWS의 글로벌 파트너 기업입니다.
AWS에서는 150개 이상의 국가에서 온 10만 명 이상의 파트너가 활동 중입니다.



01 AWS Partner ?

2) AWS Partner Network(APN) 프로그램

| AWS Partner Network 소개

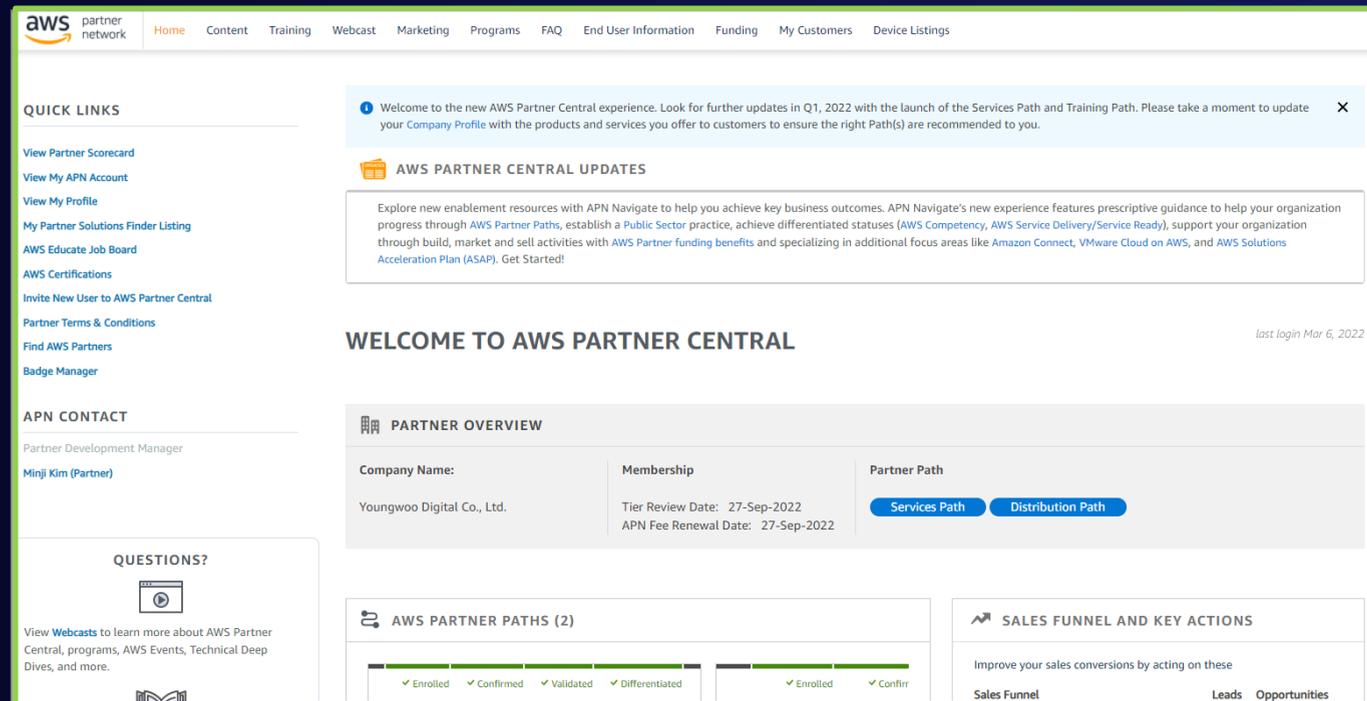


AWS 파트너 네트워크(APN)는 AWS의 글로벌 파트너 프로그램의 이름입니다.

APN은 탁월한 비즈니스 기회, 기술, 마케팅 및 Go-To-Market 지원을 제공하여 파트너가 AWS 기반

비즈니스를 성공적으로 운영할 수 있도록 지원하는 데 중점을 둡니다.

| AWS Partner Central 소개



APN Partner Central은 APN 파트너사가 AWS 기반 비즈니스를 효과적으로 성장시킬 수

있도록 지원하는 AWS 파트너 전용 포털입니다. 파트너의 등급에 상관없이 AWS 기반

파트너 비즈니스에 필요한 다양한 도구와 콘텐츠를 제공합니다.

※ APN Partner Central ▶ [바로 가기](#)

01 AWS Partner ?

3) AWS Partner Path 종류

AWS Partner Path 란?

AWS 비즈니스 역량을 빠르게 강화할 수 있는 유연한 방식을 제공합니다. 비즈니스와 관련된 리소스, 혜택, 프로그램을 손쉽게 탐색하세요. 파트너 패스는 소프트웨어, 하드웨어, 서비스, 교육 또는 배포와 관련된 귀사의 다양한 서비스를 지원하고 강화하도록 고안되었습니다.

- 1 SOFTWARE PATH**
AWS 상에서 실행되거나 AWS와 통합되는 소프트웨어를 개발하는 파트너
- 2 HARDWARE PATH**
AWS와 연동되는 하드웨어 디바이스를 개발하는 파트너
- 3 SERVICE PATH**
AWS를 활용하여 컨설팅, 자문, 전문가, 관리형 또는 부가가치 재판매 서비스를 제공하는 파트너
- 4 TRAINING PATH**
AWS 교육을 판매, 제공 또는 통합하는 파트너
- 5 DISTRIBUTION PATH**
AWS 솔루션을 재판매 및 개발하려는 파트너를 모집, 온보딩 및 지원하는 파트너

01 AWS Partner ?

3) AWS Partner Path 종류

| SERVICE PATH Tier

SERVICE PATH는 AWS 비즈니스 현황에 따라 Tier(등급)이 정해집니다.
Tier별 AWS 지원 혜택이 상이하며 조건을 충족 시 승급이 가능합니다.



01 AWS Partner ?

3) AWS Partner Path 종류

[SERVICE PATH Tier 승급 조건]

Registered → Select		
요건		갯수
지식	온라인 강의 – AWS Business Accreditation	2
	온라인 강의 – AWS Technical Accreditation	2
	자격증 – AWS Cloud Practitioner	2
	자격증 – AWS Associate 이상	2
경험	영업 기회	3 (MRR \$1,500)

Select → Advanced		
요건		갯수
지식	온라인 강의 – AWS Business Accreditation	4
	온라인 강의 – AWS Technical Accreditation	4
	자격증 – AWS Cloud Practitioner	4
	자격증 – AWS Associate 이상	6
경험	영업 기회	20 (MRR \$10,000)

[Partner Tier 관련 자주 물어보는 질문]



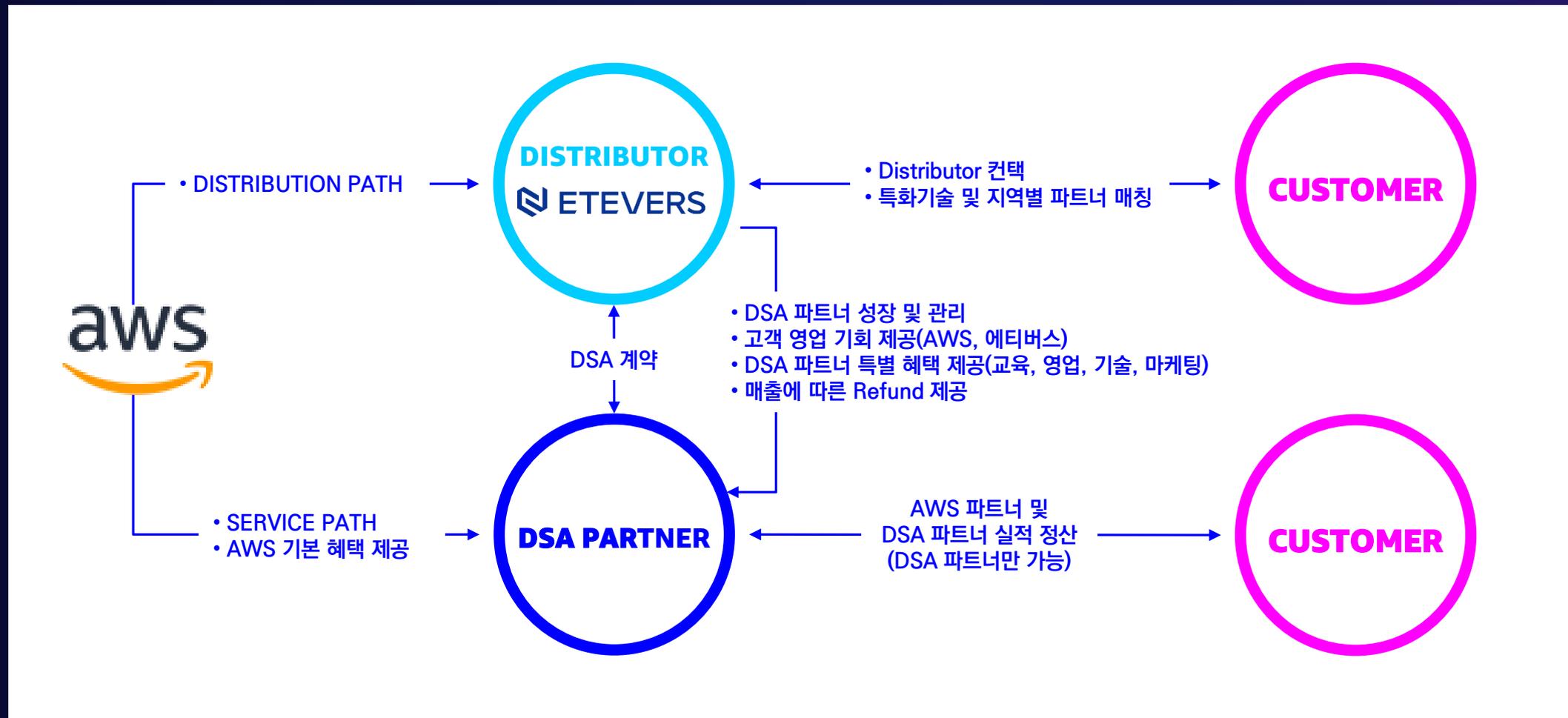
↑ FaQ 알아보기 ↑

01 AWS Partner ?

4) AWS VAD & DSA Partner

AWS Value Added Distributor(VAD) 와 Distribution Seller Agreement(DSA) Partner란?

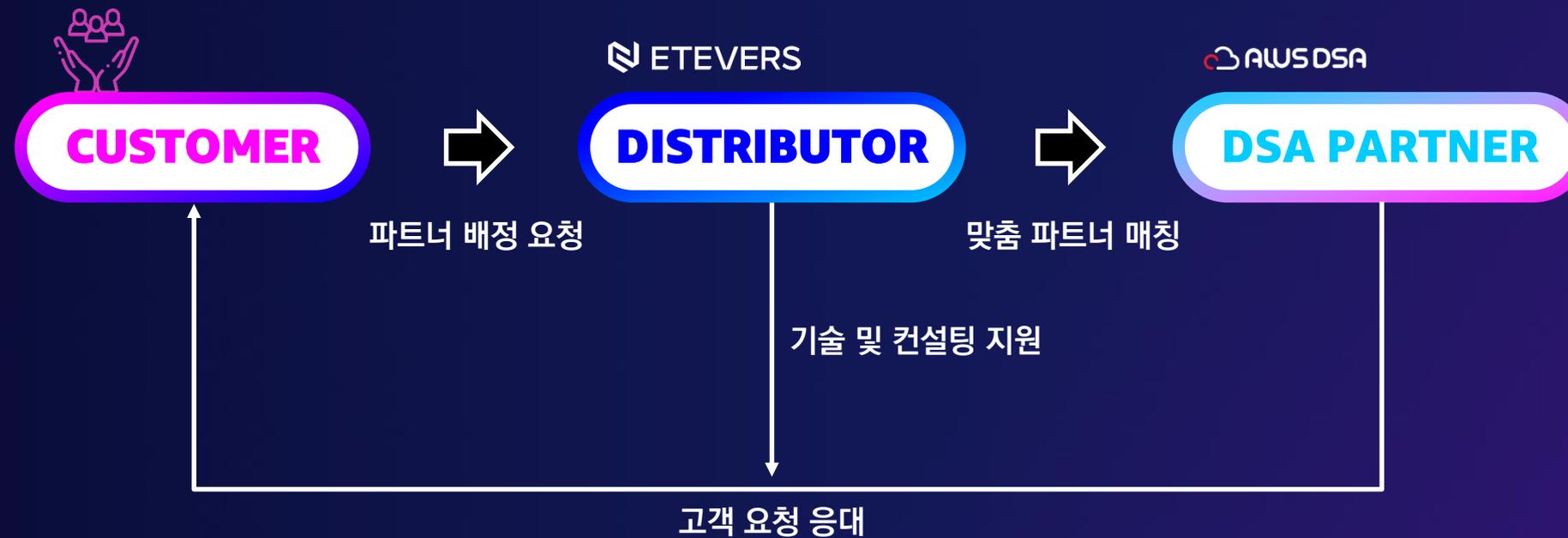
- AWS VAD는 파트너가 AWS 솔루션을 재판매 및 개발할 수 있도록 모집하고 온보딩 및 지원하는 조직입니다. (현재 국내에는 에티버스가 유일)
- AWS DSA Partner는 AWS Distributor(에티버스) 부터 구매하는 리셀러 입니다.(AWS Distributor와 DSA 계약 필요)



01 AWS Partner ?

4) AWS VAD & DSA Partner

잠재 고객의 요청이 있거나, 에티버스가 발굴한 영업기회를
에티버스 파트너(DSA Partner)에게 매칭해드립니다.



02 AWS DSA Partner 혜택

- 1) 다양한 측면의 혜택 제공
- 2) AWS DSA Partner 대상 프로모션

02 AWS DSA Partner 혜택

1) 다양한 측면의 혜택 제공(세부 혜택 바로가기)

AWS DSA PARTNER 가입 및 승급 시 다양한 혜택을 제공

AWS DSA Partner 가입을 통해 비즈니스 역량을 강화하고 그에 대한 성과를 바탕으로 영업, 마케팅, 교육, 기술지원 영역 등에서 다양한 혜택을 제공

SALES



+

- 밴더와의 파트너 실적 정산 (VAD만 가능)
- Sales Lead 발굴 기회 제공 (Prospecting Day, Lead Pass Program 등등)
- AWS와의 Direct 비즈니스와 동일한 혜택 제공 및 추가 혜택 제공
- 별도 Credit 및 Refund 제공

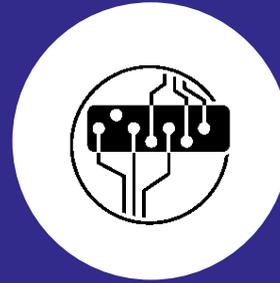
MARKETING



+

- 마케팅 지원 프로그램 제공
- 매월 세미나 및 교육 프로그램 제공
- 파트너 가입부터 승급까지 단계별 프로모션 상시 진행
- 매월 뉴스레터를 통한 다양하고 유익한 클라우드 소식 전달

TECHNICAL



+

- AWS 서비스 관련 전문 역량 보유
 - AWS 전문 클라우드 매니지드 서비스 제공
 - AWS 전문 컨설턴트 및 SA 인력 지원

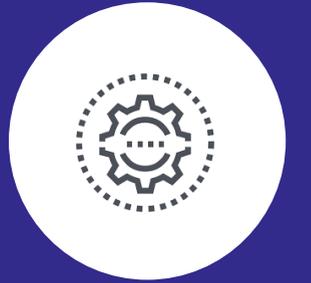
EDUCATION



+

- 에티버스는 AWS 공인 Training Path로서 자체 교육센터를 통해 AWS 교육과 자격증 과정을 제공
- 파트너를 위한 교육 프로그램 제공
 - 매월 또는 격월 집중 심화 교육
 - 무료 자격증 바우처 제공 (특정 기간에 한해)

SOLUTION



- 파트너 전용 솔루션 제공
 - Billing-On (빌링 솔루션)
 - Watching-On (모니터링 솔루션)
- Partner Portal
 - AWS DSA 파트너 전용 포털로 다양한 이벤트 소식과 클라우드 관련 정보, 교육 등의 콘텐츠를 제공

08 AWS Partner 마케팅 지원 프로그램

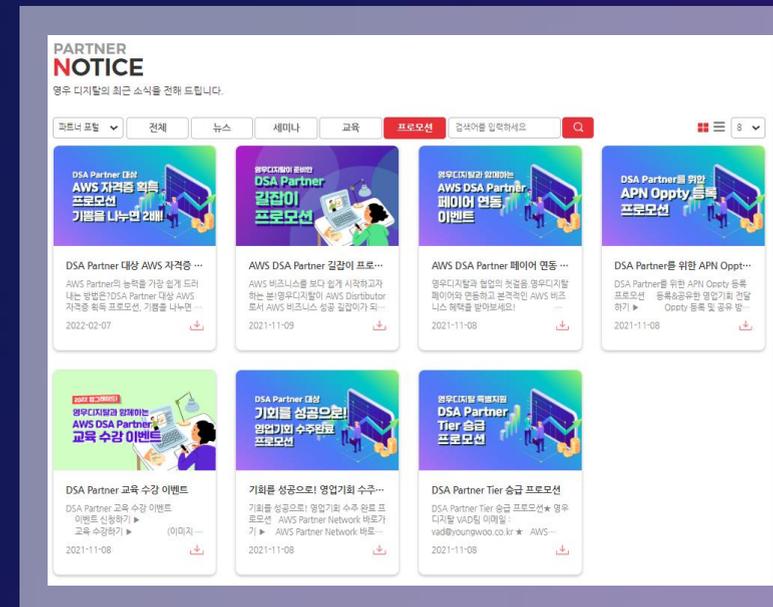
2) AWS DSA Partner 대상 프로모션

에티버스 파트너 포털을 통해 DSA Partner 대상의 다양한 프로모션을 확인하실 수 있습니다.

PROMOTION FLOW

- 1 Partner 길잡이 : DSA Partner 계약
- 2 에티버스 Payer 연동 : 첫 빌링 발생
- 3 APN 영업기회 공유 : ACE 영업기회 등록 및 공유
- 4 APN 영업기회 수주 : ACE 등록된 영업기회 수주
- 5 AWS 자격증 획득
- 6 AWS Partner Tier 승급

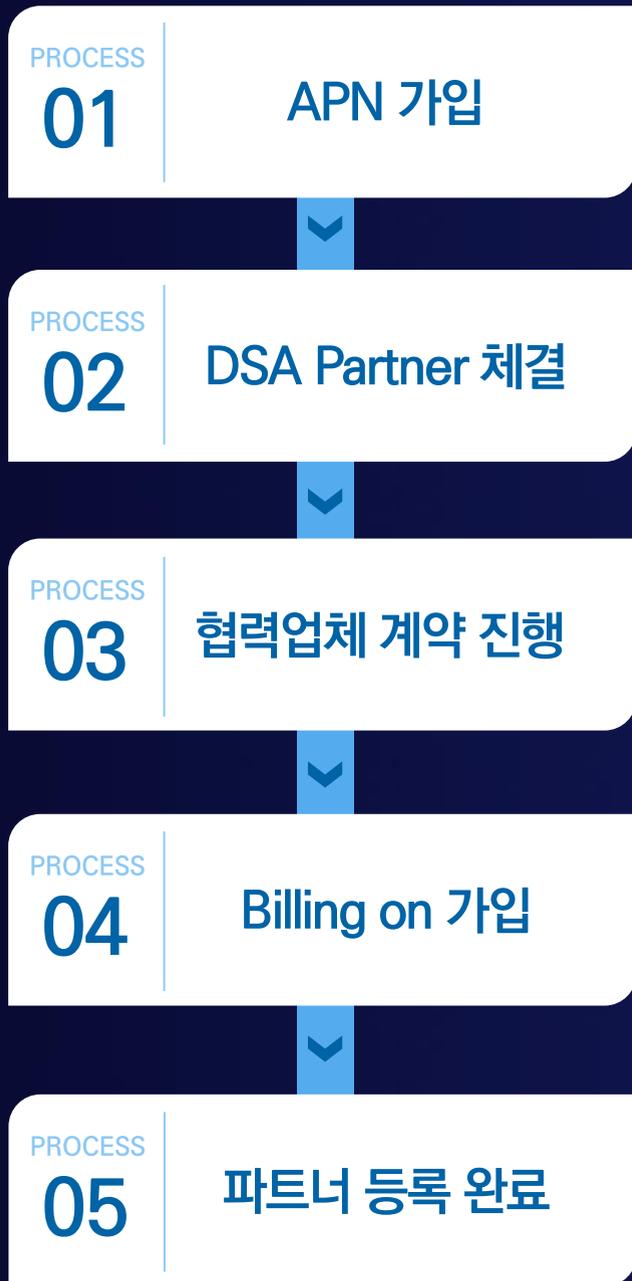
↓ 프로모션 자세히 보기 ↓



03 AWS DSA Partner 계약하기

1) AWS DSA Partner 계약하기 프로세스

1) AWS DSA Partner 계약하기 프로세스



- AWS Partner Network(APN) 가입을 통해 AWS Partner 등록 진행
- 기존에 가입 하신 경우 SKIP

- AWS Partner 계약 진행, 가입메뉴얼에 링크된 구글 설문을 작성해주시면 에티버스에서 AWS에 AWS DSA Partner 승인을 요청
- AWS에서 5~7일 이내에 DSA 승인 메일을 파트너에게 발송
- 30일 이내에 승인 완료 시 AWS DSA Partner 계약 완료

- 에티버스와의 계약 진행, 파트너사는 표준계약서 확인 후 계약의사 메일로 회신
- 에티버스에서 파트너사 정보에 맞춰 수정한 계약서를 메일로 발송
- 파트너사는 계약서 출력 후 날인/간인하여 에티버스에 우편 발송

- 고객 빌링 정보를 한 눈에 확인할 수 있는 솔루션 (무료제공)
- 에티버스에서 가입의사를 밝힌 파트너사에 가입 메일 발송

- 파트너 등록 완료, 에티버스에서 Welcome Kit를 전달
- 파트너 승급을 통해 다양한 혜택과 영업기회까지!

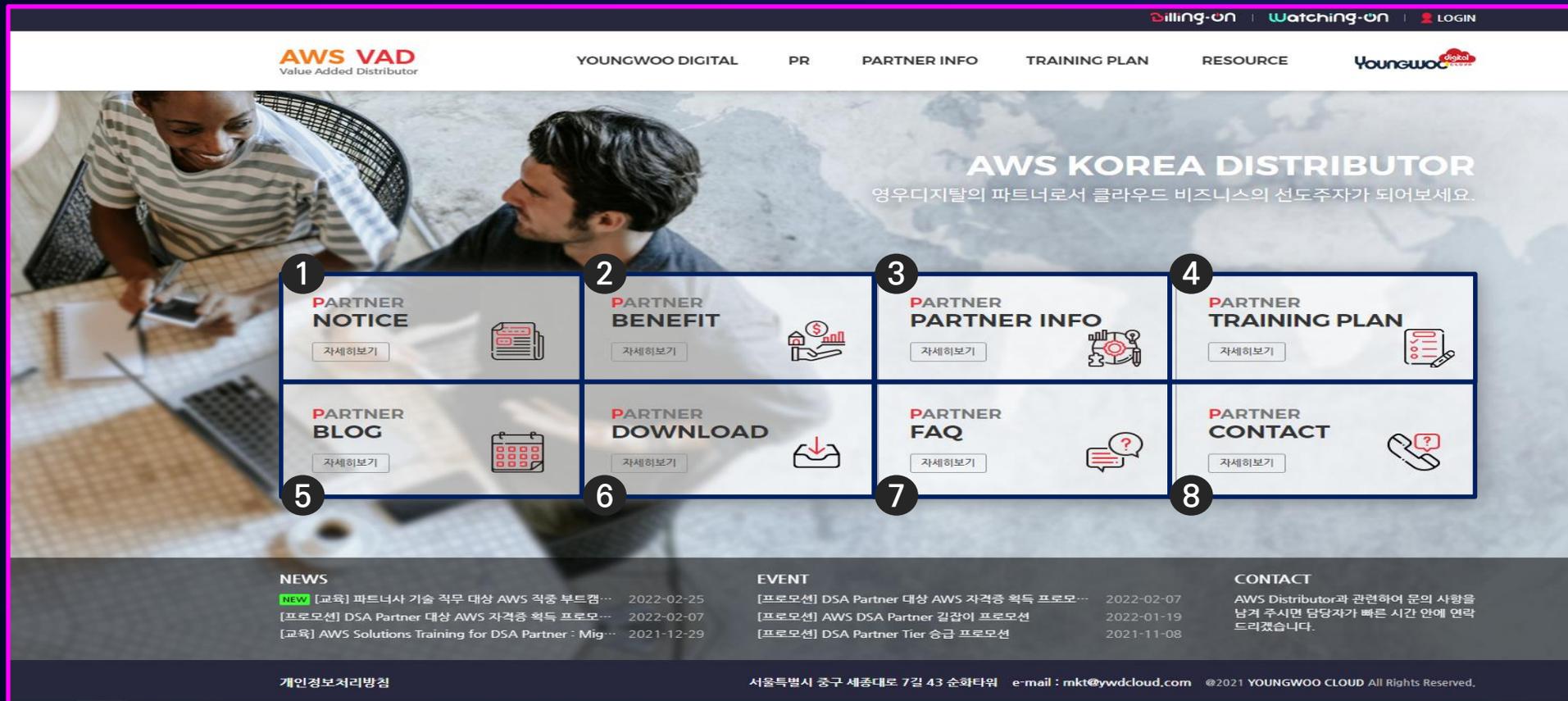
04 AWS DSA Partner Portal

- 1) AWS DSA 파트너 포털 간단 소개
- 2) AWS DSA 파트너 포털 콘텐츠 활용하기

04 AWS DSA Partner Portal

1) AWS DSA 파트너 포탈 간단 소개(포탈 바로 가기)

AWS Distribution Seller Agreement 파트너 포탈은 AWS VAD(Value Added Distributor)사인 에티버스가 AWS DSA 파트너사에게 포탈을 통해 다양한 행사 소식, 교육 자료, 파트너 혜택 알림, 솔루션 마켓 등의 정보를 제공 하고 있습니다.



1 NOTICE

- 새로운 뉴스, 세미나/교육/프로모션 일정 제공

2 BENEFIT

- 파트너에게 제공되는 혜택과 에티버스가 제공하는 솔루션 소개

3 PARTNER INFO

- AWS DSA 파트너의 회사, 제품, 레퍼런스 등 소개

4 TRAINING PLAN

- 파트너사에게 제공하는 단계별 맞춤 교육 프로그램

5 BLOG

- 파트너사에게 제공하는 가이드, 교육 영상, 뉴스 레터 등의 소식

8 CONTACT

- AWS DSA 파트너 신청 문의, 요청과 사업 관련 문의 창구

7 FAQ

- AWS Distributor와 관련하여 자주 하는 질문/답

6 DOWNLOAD

- 에티버스 회사, 제품 소개서 및 브로셔 다운로드

04 AWS DSA Partner Portal

2) AWS DSA 파트너 포털 콘텐츠 활용하기(바로가기)

파트너 포털의 일부 콘텐츠는 로그인을 하여 열람하거나 다운로드가 가능합니다. 회원가입은 빌링온 시스템의 파트너 계정이 생성되어 있으면 연동되어 로그인이 가능합니다.

로그인 화면

YWD PARTNER PORTAL

LOGIN

아이디 저장

빌링온 (<https://www.billing-on.com>) 시스템의 파트너 계정으로 로그인 하실 수 있습니다. 문의사항은 영우 클라우드 영업담당자에게 연락 주시기 바랍니다.

빌링온 (<https://www.billing-on.com>) 시스템의 파트너 계정으로 로그인 하실 수 있습니다. 문의사항은 영우 클라우드 영업담당자에게 연락 주시기 바랍니다.

교육영상 및 가이드

견적서 작성 및 시스템 업데이트 가이드

견적서 작성 및 시스템 업데이트 ...

AWS Partner 영업대표라면 모두가 알고있어야하는 견적서 작성법. 데모를 통해 쉽게 알아보세요. 견적의 경색 : AW...

2022-01-04

APN Partner Central 활용법

APN_Partner_Central_활용법

AWS Partner Network 홈페이지를 100% 활용하기 위한 구체적인 설명 영상입니다. 알고보면 간단한 APN 활용 ...

2021-11-05

AWS Compute Overview & Hands-on Labs

AWS Compute Overview & H...

클라우드 컴퓨팅과 관련된 AWS 서비스들을 다룬 교육 영상입니다. 다양한 서비스를 알아보고 영상과 함께 실습도 진...

2021-08-09

ACE 영업기회 제출 킷가이드

ACE 영업기회 제출 킷가이드

AWS Partner Network에서 파트너의 영업기회를 제출하는 방법 + 제출한 영업기회를 VAD(영우디지털)에 공유하...

2021-11-02

뉴스레터

vol.01
2022-03-02
3월호

vol.02
2022-04-04
4월호

YOUNGWOOD DIGITAL NEWSLETTER

이달의 주요 이벤트

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(1차)

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(2차)

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(3차)

AWS 파트너 교육

BUSINESS SESSION TECHNICAL SESSION BUSINESS & TECHNICAL SESSION

02. TECHNICAL SESSION

AWS Partner - Migrating to AWS

AWS Partner - Containers on AWS

AWS Partner - Security Governance at Scale

AWS Partner - Security Best Practices

03. BUSINESS & TECHNICAL SESSION

AWS Partner - AWS Pricing and Billing Operations (Takeaway)

AWS PARTNER 대상 프로모션

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(1차)

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(2차)

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(3차)

AWS 파트너를 위한 주요 기술 뉴스

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(1차)

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(2차)

AWS DSA 파트너를 위한 AWS 자격증 준비(3차)

※ 빌링 시스템 회원 가입 및 계정 생성은 에티버스 vadmkt@ywdcloud.com 으로 문의 주시기 바랍니다.

05 AWS Partner Network 활용하기

- 1) AWS Partner Scorecard
- 2) AWS 자격증 APN에 연결 및 확인
- 3) AWS Partner Badge 활용
- 4) 영업기회 등록 및 관리하기(ACE)

05 AWS Partner Network 활용하기

1) AWS Partner Scorecard

Partner Scorecard는 현재 AWS Partner의 등급 및 자격증, 수수료증의 취득 현황과 영업 현황을 한 눈에 볼 수 있는 페이지입니다.

Partner Scorecard

PARTNER DETAILS (partner id 48934)

Company Name: Youngwoo Digital Co., Ltd.

Membership

Tier Review Date: 18-Apr-2023
APN Fee Renewal Date: 27-Sep-2022

Partner Path

Services Path Distribution Path Training Path

Partner Tier 갱신일과
Tier 유지/갱신 비용 납부일

Partner가 보유하고 있는 Path 자격

05 AWS Partner Network 활용하기

1) AWS Partner Scorecard

CURRENT PARTNER PATHS

SERVICES PATH (SELECT) DIFFERENTIATED

Services Path

Distribution Path

Training Path

TIER REQUIREMENTS	CURRENT TIER RENEWAL	UPGRADE TO ADVANCED
APN Program Fee	(\$2,500/yr)	(\$2,500/yr)
Knowledge		
AWS Accredited Individuals	✓ 57 of 4	✓ 57 of 8
Technical	✓ 36 of 2	✓ 36 of 4
Business	✓ 36 of 2	✓ 36 of 4
AWS Foundational Certified Individuals	✓ 18 of 2	✓ 18 of 4
AWS Technical Certified Individuals	✓ 20 of 2	✓ 20 of 6
AWS Technical Certified Individuals Pro or Specialty	---	✓ 10 of 3
Experience		
Launched Opportunities	⊘ 5 of 3	⊘ 61 of 20
Monthly Recurring Revenue Minimum	⊘ \$40,581.26 of \$1,500	⊘ \$707,811.01 of \$10,000
Partner Business Plan	---	✓ ✓
Customer Success		
Publicly Referenceable Customers	---	⊘ 0 of 2
Customer Satisfaction Responses	---	✓ 26 of 20

Request Upgrade

SERVICES PATH RESOURCES

Learn more about how to build, market, and sell with AWS Navigate Materials.

Learn more

DETAILS

Learn more about benefits and requirements for each stage of your chosen path.

Learn more

CUSTOMER REVIEWS

Get more reviews by copying and sharing this link with your customers

<https://partnercentral.awspartner.com/CreateReview?pid=001E000000nxa5HIAQ>

↓

고객 만족도 평가 등록 URL (고객 요청용)

→ 현재 Partner Tier

→ Tier별 Partner 납부금

→ AWS 필수 교육 수료 현황

→ AWS 자격증 취득 현황

→ 수주한 영업기회 현황

→ SNS/홈페이지 등 공적인 공간에 업로드 되어있는 고객 사례 (별도의 등록 필요)

→ 고객 만족도 평가

→ UPGRADE TO NEXT Tier 조건 충족 시, 승급 요청 버튼 활성화

05 AWS Partner Network 활용하기

2) AWS 자격증 APN에 연결 및 확인

My Profile는 사용자의 다양한 정보를 등록 및 수정이 가능합니다.

The screenshot shows the 'My Profile' page for JunSung Kim, an Alliance Lead. The page is divided into three main sections: CONTACT INFORMATION, AWS PARTNER CENTRAL DETAILS, and AWS CERTIFICATION. The CONTACT INFORMATION section includes fields for Full Name (JunSung Kim), Title (GM), Contact Type (Alliance Lead), and Business Phone (+82 2-6004-7578). The AWS PARTNER CENTRAL DETAILS section includes fields for Email (cloud@youngwoo.co.kr), Time Zone (America/Los_Angeles), Locale (en_US), and Language (en_US). The AWS CERTIFICATION section includes a field for AWS T&C Account Email and a consent checkbox for sharing AWS Certifications with Youngwoo Digital Co., Ltd., which is currently checked. An 'Edit' button is highlighted with a red box and a red arrow pointing to the text '프로필 수정하기'.

CONTACT INFORMATION	
Full Name	JunSung Kim
Title	GM
Contact Type	Alliance Lead
Business Phone	+82 2-6004-7578

AWS PARTNER CENTRAL DETAILS	
Email	cloud@youngwoo.co.kr
Time Zone	America/Los_Angeles
Locale	en_US
Language	en_US

AWS CERTIFICATION	
AWS T&C Account Email	
I consent to share my AWS Certifications with "Youngwoo Digital Co., Ltd." *	Yes

05 AWS Partner Network 활용하기

2) AWS 자격증 APN에 연결 및 확인

수정 사항 제출

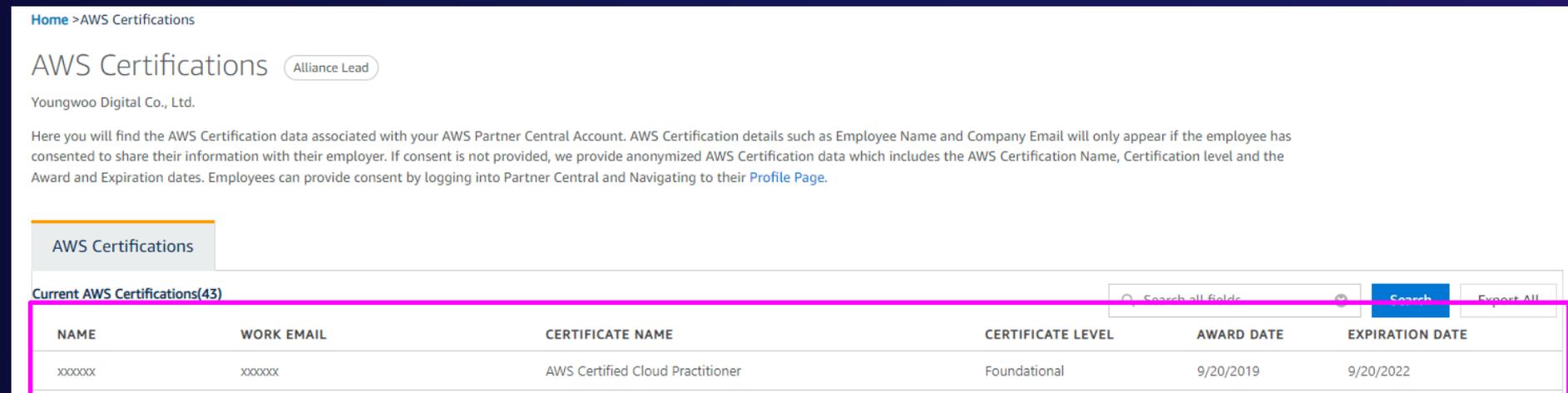
Training and Certification 계정 기입

소속 기업에 내 자격증 및 수료증 내역 공유

05 AWS Partner Network 활용하기

2) AWS 자격증 APN에 연결 및 확인

AWS Certification은 귀사에 소속된 사용자(T&C내역 공유 동의)의 자격증 취득 내역을 확인할 수 있습니다.



The screenshot shows the 'AWS Certifications' page for 'Youngwoo Digital Co., Ltd.' with an 'Alliance Lead' role. It displays a table of 'Current AWS Certifications(43)'. A red box highlights the table headers and the first row, with an arrow pointing to the explanatory text below.

NAME	WORK EMAIL	CERTIFICATE NAME	CERTIFICATE LEVEL	AWARD DATE	EXPIRATION DATE
xxxxxx	xxxxxx	AWS Certified Cloud Practitioner	Foundational	9/20/2019	9/20/2022

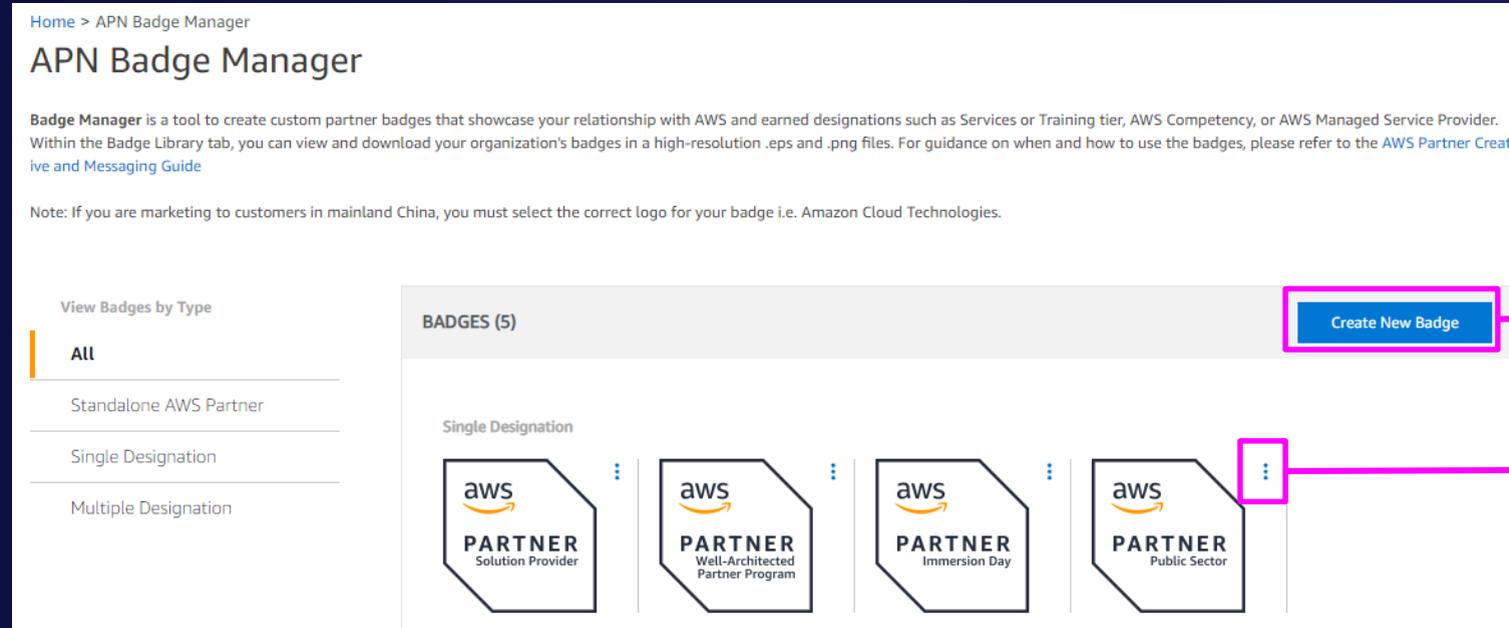
XXX가 아닌 실명으로 자격증 내역 확인 가능

=> Partner Scorecard에 자동 적용

05 AWS Partner Network 활용하기

3) AWS Partner Badge 활용

AWS Partner Badge는 AWS 공인 파트너만 받을 수 있는 표식으로 상황에 따라 비즈니스 신뢰도 상승 및 홍보 효과를 가져올 수 있습니다.



05 AWS Partner Network 활용하기

4) 영업기회 등록 및 관리하기(ACE)

ACE Pipeline Manager

APN Central 내에 ACE Pipeline Manager를 사용하여 신규 및 기존 고객 참여 파이프라인을 관리할 수 있습니다.

The screenshot displays the ACE Pipeline Manager interface. At the top, there are tabs for 'Leads', 'Opportunities', 'Import Manager', and 'Shared Opportunities'. The 'Opportunities' tab is selected and highlighted with a pink box. Below the tabs, there is a search bar and a '+Add' button, both highlighted with pink boxes. A pink arrow points from the '+Add' button to the text '영업기회 추가하기'. Below the search bar, there is a table with columns: ACTION, STATUS, STAGE, OPPORTUNITY ID, CUSTOMER COMPANY NAME, CUSTOMER FIRST NAME, CUSTOMER LAST NAME, AWS SALES REP NAME, OPPORTUNITY OWNERSHIP, CREATED DATE, LAST MODIFIED DATE, DELIVERY MODEL, and FLAG. The table contains several rows of data, with the first row having 'Accept | Reject' in the ACTION column. A pink arrow points from the text '영업기회 보기' to the 'Opportunities' tab.

05 AWS Partner Network 활용하기

4) 영업기회 등록 및 관리하기(ACE)

ACE Pipeline Manager

The ACE Pipeline Manager is available for you to manage your new and existing pipeline of Customer Engagements on AWS.

Leads Opportunities Import Manager Shared Opportunities

All Customer Engagements ▾

50 of 452 opportunities

Search all fields Search +Add Bulk Actions

	ACTION	STATUS	STAGE	OPPORTUNITY ID	CUSTOMER COMPANY NAME	CUSTOMER FIRST NAME	CUSTOMER LAST NAME	AWS SALES REP NAME	OPPORTUNITY OWNERSHIP	CREATED DATE	LAST MODIFIED DATE	DELIVERY MODEL	FLAG
<input type="checkbox"/>	Accept Reject												
<input type="checkbox"/>	Accept Reject												
<input type="checkbox"/>	Update												
<input type="checkbox"/>	Update												
<input type="checkbox"/>	Accept Reject												
<input type="checkbox"/>	Accept Reject												
<input type="checkbox"/>	Update												
<input type="checkbox"/>	Update												

AWS 혹은 에티 버스에서 영업기 회를 제공할 경 우, 수락/거부를 클릭

수락한 혹은 파 트너가 제출한 영업기회의 정보 를 업데이트

Accept to View : 승인대기
Approved : 제출한 영업기회 승인
Reject : 제공받은 영업기회 거부, 제출한 영업기회 거부

영업기회의 AWS 담당자
영업기회 오너십
1. AWS Referral
2. Partner Referral

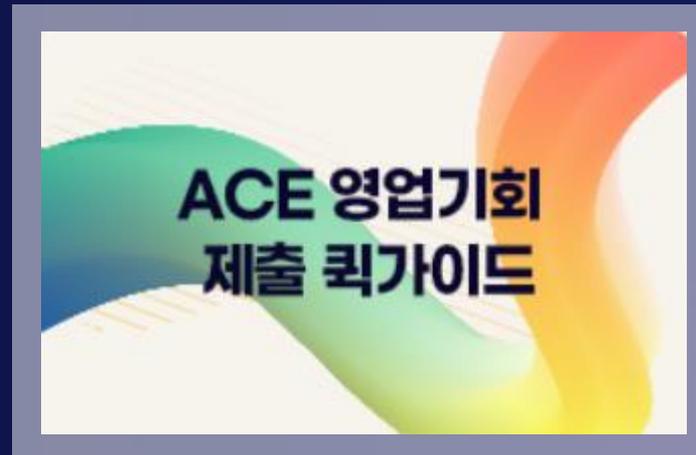
05 AWS Partner Network 활용하기

4) 영업기회 등록 및 관리하기(ACE)

영업기회 등록 및 공유하기

AWS, 에티버스 담당자와의 영업기회 공유로, 비즈니스 역량과 능력을 증명할 수 있습니다.
ACE를 유용하게 활용하여, AWS와 에티버스가 제공하는 영업기회를 공유받고 비즈니스 지원도 받아보세요.

↓ 세부 가이드 바로가기 ↓



AWS DSA 파트너 포탈 로그인 필요 한 콘텐츠 입니다.

AWS DSA 파트너 포탈 로그인 문의는 vadmkt@ywdcloud.com 으로 문의 주시기 바랍니다.

06 AWS DSA Partner 교육 프로그램

- 1) 파트너 역량 강화 및 승급을 위한 Training Plan
- 2) 파트너 니즈를 반영한 정기 교육
- 3) AWS 자격증 준비과정
- 4) AWS 자격증 시험 무료 바우처 프로모션

06 AWS DSA Partner Network 교육 프로그램

1) 파트너 역량 강화 및 승급을 위한 Training Plan

에티버스에서는 신규 파트너들이 AWS의 기술과 비즈니스에 대해 조금 더 빠르고 깊이 있는 이해를 할 수 있도록 별도의 Training Plan을 마련해두었습니다. 에티버스에서 제안드리는 Plan대로 온라인 교육 강좌를 Step1부터 Step3까지 수강하시면 AWS 자격증 취득은 물론 파트너 승급까지 AWS 비즈니스의 기틀을 마련해보실 수 있습니다.

※ Training Plan [확인하기](#)

PARTNER Training Plan
영우디지털 파트너사에게 제공하는 단계별 맞춤 프로그램 (* Step은 지속적으로 업데이트 됩니다.)

본 프로그램은 구조화된 enablement 시리즈를 통해 AWS Distributor인 영우디지털의 Reseller들을 활성화시키는 것을 목표로 합니다. ★ 필수강좌

필수 사전 전행 사항	내용	가이드	과정보기	시간
AWS Partner Network 가입	AWS 파트너 가입 진행 과정입니다.	영우디지털_APN 가입 가이드	바로가기	

Fundamental Training

Expertise Training

추천 AWS 디지털 교육 과정

STEP 1 (학습 권장 기한: 1 Week)

코스	내용	권장대상	형식	과정보기	시간
★ AWS Builders 101 - AWS와 함께하는 클라우드 컴퓨팅	AWS 클라우드는 IT의 새로운 기준을 정립하며 클라우드 컴퓨팅 산업을 혁신하고 있습니다. 본 온라인 세미나에서는 클라우드 컴퓨팅의 개념과 AWS가 제공하는 서비스 소개 및 주요 활용 사례에 대해 소개합니다. 특히 국내에 설립된 서울 리전에 대한 소개와 더불어 다양한 IT 업무를 위한 AWS 대표 서비스들을 중점적으로 다룹니다.	공통과정	디지털	바로가기	45분
Getting Started with Cloud Acquisition	구매 과정의 시작 단계부터 AWS 클라우드를 효과적으로 구매하는 방법에 대해 알아봅니다. 이 과정에는 클라우드 도입 모범 사례, AWS 파트너와 협력하는데 따른 이점, 일반적인 당면 과제를 해결하는 방법에 대한 심층적인 내용이 포함되어 있습니다. 이 과정에서는 조직의 모든 이해 관계자와 대화하고 클라우드 도입의 이점을 극대화하는 데 필요한 핵심 도입 관련 지식을 습득하는 데 집중합니다.	공통과정	디지털	바로가기	1시간 20분

- ★ AWS Partner: Accreditation (Business)
- ★ AWS Partner: Accreditation (Technical)
- ★ AWS 파트너 네트워크 프로그램 및 VAD 오퍼링 소개 for Disty Resellers
- ★ AWS Partner Central 활용하기

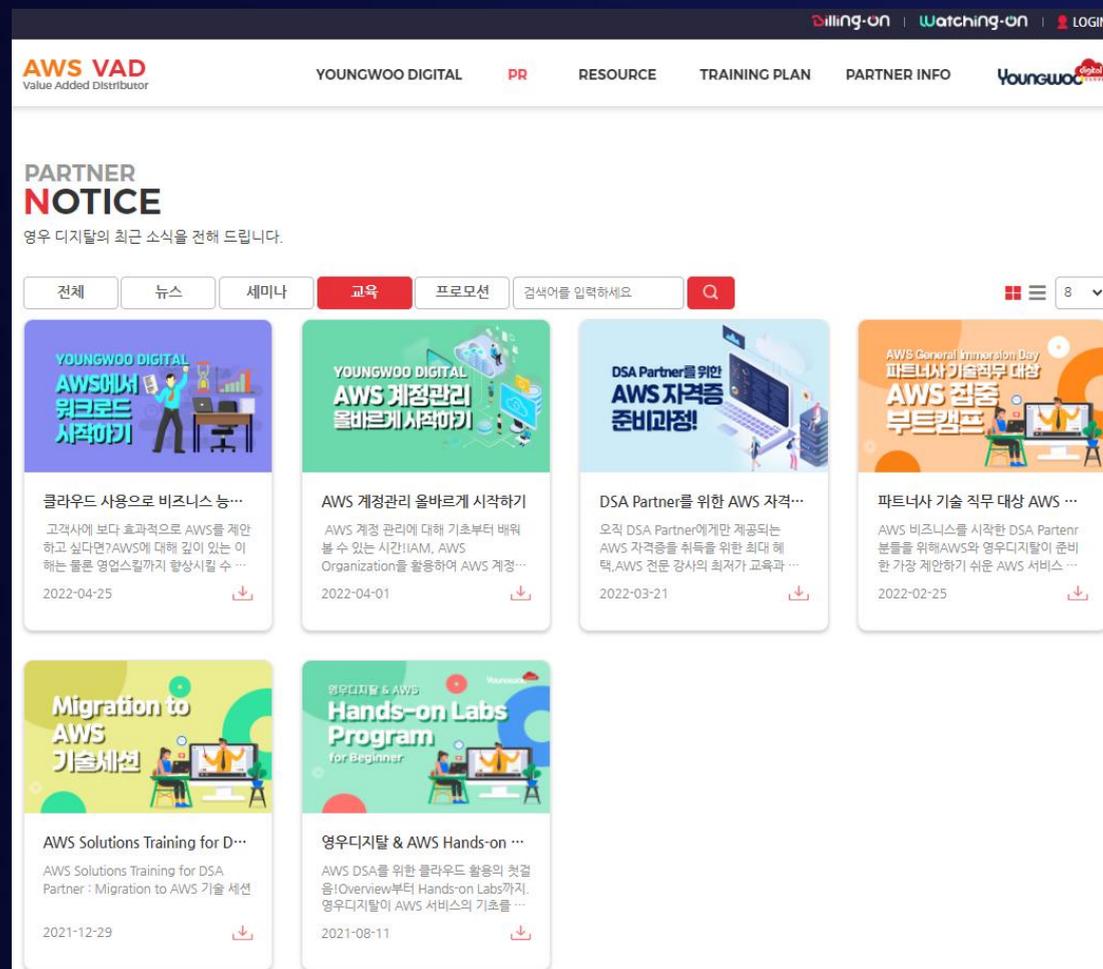
★표시가 있는 강좌는 필수 강좌

06 AWS DSA Partner Network 교육 프로그램

2) 파트너 니즈를 반영한 비즈니스 교육

파트너들이 AWS 비즈니스를 이행하는데 있어 필요한 다양한 지식을 빠르게 습득할 수 있도록 도움드리는 교육입니다. 주제는 파트너들의 니즈에 맞춰 선정되며 AWS SA가 직접 진행합니다. 비즈니스 교육 관련 소식은 각 파트너 담당자 메일로 발송되며 이외에도 파트너포탈에서 확인할 수 있습니다.

※ 비즈니스 교육 일정 [확인하기](#)



YOUNGWOOD DIGITAL
AWS에서 워크로드 시작하기

고객사에 보다 효과적으로 AWS를 제안하고 싶다면?
AWS의 파트별 주요 서비스에 대해 학습할 수 있는 이번 세미나에 꼭 참여해보세요~
AWS에 대해 깊이있는 이해는 물론 영업스킬까지 향상시킬 수 있습니다!

일시 2022년 5월 17일(화), 오전10:00~12:00
장소 Online Seminar (AWS Go-to webinar)

06 AWS DSA Partner Network 교육 프로그램

3) AWS 자격증 준비과정

에티버스에서는 많은 파트너들이 보다 쉽게 AWS 자격증을 취득할 수 있도록 정기적으로 자격증반을 개설·운영하고 있습니다. 자격증반은 에티버스의 AWS 공식 교육 센터인 영우글로벌러닝(YGL)에서 진행합니다. 영우글로벌러닝에서 준비한 다음 자격증 교육 일자는 해당 사이트에서 확인하실 수 있습니다.

※ YGL 자격증 취득반 일정 [확인하기](#)

The screenshot shows the top navigation bar of the YGL website with links for '교육과정', '세미나&포럼', '공인시험센터', '고객센터', and '영우글로벌러닝'. The main banner features the text '축하합니다 aws 영우글로벌러닝 AWS 공인교육기관 공식 지정' and a '추천과정' (Recommended Course) section at the bottom with icons for '교육신청', '세미나&포럼 신청', '대관신청', '내 강의실', '통장사본', and '사업자등록증'.

영우디지털 VAD DSA파트너를 위한 AWS 자격증 준비과정

교육특징

- AWS 서비스가 클라우드 기반 솔루션에 부합되는지에 대한 이해를 통해 AWS클라우드를 최적화하는 방법
- AWS 클라우드 모범 사례와 최적의 AWS 기반 IT 솔루션을 설계하기 위한 설계 패턴을 탐구하고 단계별 실습 활동을 통해 다양한 인프라를 구축
- AWS Solutions Architect (Associate) 자격증 시험을 준비하는 데 도움. 이론 60%, 실습 40%

교육 개요

- AWS 소개
- Amazon S3
- Amazon Elastic Compute Cloud(EC2)
- Database
- Network
- IAM
- 탄력성, 고가용성 및 모니터링 자동화
- Cache
- 결합해제
- 최적화

교육 목적

- AWS 아키텍처 원칙 및 사례기반, 아키텍처 관련 의사결정 방법 습득
- AWS 확장성, 안정성, 고가용성의 효율적 인프라 구축
- AWS Managed Service를 활용한 인프라의 유연성 및 복원력 강화
- 성능 향상 및 비용 절감을 위한 AWS 인프라 효율 개선

06 AWS DSA Partner Network 교육 프로그램

4) AWS 자격증 시험 무료 바우처 프로모션

AWS에서 비정기적으로 시행하는 무료 자격증 교육&바우처 지급 프로모션입니다. 무료 자격증 교육은 AWS Certified Cloud Practitioner 위주로 진행되며 이 교육을 수강하고 별도의 조건을 만족하면 AWS 자격증 시험에 사용할 수 있는 무료 바우처를 제공합니다. 바우처는 3개월 안에 사용하셔야 합니다.

※ 진행중인 프로모션 [확인하기](#)

ETEVERS

ETEVERS

10일 완성!
AWS 자격증
단기 취득 캠프



AWS 자격증 취득에 관심 있는 DSA 파트너들을 위해 에티버스가 준비했다!
초급/중고급자를 위한 맞춤 코스 안내부터 무료 AWS 자격증 교육, 그리고 무료 바우처 지급까지~
10일 안에 AWS 전문가로 발돋움 할 수 있는 특별한 기회! 놓치지 마세요.

- 참여대상 AWS Certified Cloud Practitioner 무료 자격증 교육과 바우처가 필요한 파트너
- 신청기한 2022년 5월 20일 금요일까지 (하단의 단기 취득 캠프 참여 링크로 신청)
- 참여혜택

AWS Certified Cloud Practitioner
자격증 교육

무료 수강

※ 단기 취득 캠프 신청 시

01

FREE

AWS Certified Cloud Practitioner
자격증 바우처

무료 증정

※ 캠프 신청 후 모든 과정 완료 시

02

FREE

07 AWS Partner 마케팅 지원 프로그램

- 1) AWS DSA Partner 마케팅 펀드 지원(MDFPP)
- 2) AWS DSA Prospecting Day

07 AWS Partner 마케팅 지원 프로그램

1) AWS DSA Partner 마케팅 펀드 지원 프로그램(MDFPP)

DSA Partner MDF Pass-through Program

AWS 관련 마케팅 활동의 비용 부담을 덜어 드리기 위한 에티버스 특별 프로그램으로
에티버스와의 미팅을 통해 전반적인 마케팅 활동의 지원을 받아 보실 수 있습니다.



↓ 세부 가이드 바로가기 ↓



07 AWS Partner 마케팅 지원 프로그램

2) AWS DSA Prospecting Day

What is a DSA Prospecting Day?

AWS와 에티버스의 다양한 지원(DB, 교육, 홍보물 등)을 통해
특정 기간동안 영업을 진행하는 집중 영업 프로그램



**AWS Distribution Seller Agreement
Partner Guidebook**

Thank you

vadmkt@ywdcloud.com